

wir brauchen ihr fachwissen



Wir suchen (m/w/d):

Eine(n) Technical Sales Specialist (40 Stunden) Norddeutschland

Stellenbeschreibung?

Als Technical Sales Specialist sind Sie verantwortlich für den Verkauf des Produkt- und Dienstleistungs-portfolios von NBS Scientific an den Life Science Märkten in Nordwest-Deutschland. Sie setzen Ihr Wissen, Ihre Marktkenntnis und Überzeugungskraft ein, um unseren Marktanteil zu erhöhen und unser Kundennetzwerk weiter auszubauen. Neben der Generierung von Neukunden, pflegen und intensivieren Sie die gute Beziehung zu unseren Bestandskunden. Sie sind in der Lage, die Bedürfnisse und Wünsche der Kunden zu verstehen und die Anwender vor Ort mit Ihrer Fachkenntnis und Kompetenz zu beraten, sowie Produktvorführungen selbstständig zu planen und durchzuführen.

Sie verfügen über ein hohes Maß an Wissen und Kenntnisse über die Bedürfnisse des Marktes, das NBS Scientific zur Generierung von neuen Geschäftsfeldern nutzen kann.

Job-Anforderungen:

- Bachelor-Abschluss in Biologie, Biotechnologie oder einem anderen Life Science-Fach
- 3-5 Jahre Erfahrung im Verkauf (bevorzugt)
- Kenntnisse der biowissenschaftlichen Industrie (bevorzugt)
- Fähigkeit, in einem Team zu arbeiten und sich weiter zu entwickeln
- Technische Fähigkeiten und Verständnis
- Ausgezeichnete mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten Deutsch und Englisch
- Sie sind ergebnisorientiert, können erfolgreich verkaufen und verfügen über Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Bevorzugt in Dortmund oder in der näheren Umgebung wohnhaft

Firmenprofil:

NBS Scientific ist ein unabhängiges niederländisches Unternehmen mit Sitz in Almere. Wir liefern Laborprodukte und Dienstleistungen in verschiedene Länder Europas und den USA. Die von uns vertriebenen Labormarken sind: Capp, Micronic, Ritter, VITL und Gentegra. Unsere Produkte werden in Forschungszentren und Laboren eingesetzt, die im Bereich der Human-, Veterinär-, Agrar- und Pharmaforschung tätig sind.

Wir streben danach, uns in Qualität, Service und Innovation zu unterscheiden. NBS Scientific ist ISO 9001:2015 zertifiziert.

Was bieten wir?

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Sie viel Verantwortung übernehmen und in der Ihre Eigeninitiative sehr geschätzt wird. Selbstverständlich bieten wir ein angemessenes Gehalt und sehr gute Sozialleistungen.

Interessiert?

Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf mit Anschreiben.

Wenn Sie Fragen haben, wenden Sie sich bitte an Jessica Iske unter der Telefonnummer **+31 (0)320-277073** oder per E-Mail an jessica.iske@micronic.com. Weitere Informationen über die NBS Scientific Holding finden Sie auf unserer Website www.nbsscientific.de.

Eine Akquise auf dieses Stellenangebot ist nicht erwünscht.